

Александр М. - Здравствуйте дорогие друзья. Меня зовут Александр Мелкумянц. Я представляю финансовую компанию «АФорекс». Сегодня мы находимся в нашем офисе. В гости к нам приехал Андрей Малахов – партнер нашей компании. И непосредственно присутствует персональный менеджер Андрей Малышев-Богдан. Сегодня мы собрались здесь, чтобы обсудить ключевые моменты, относительно нашего сотрудничества и заодно взять интервью у Андрея, относительно той работы, которую мы делаем изо дня в день. Андрей, расскажи, как ты пришел к тому, чтобы предоставлять людям необходимую информацию, чтобы повышать уровень их финансовой грамотности и соответственно зарабатывать на этом.

Андрей М. – Ну, во-первых здравствуй. Во-первых с этого. Здравствуйте дорогие телезрители. Тут было несколько вопросов – дело в том, что когда я начинал работать на финансовых рынках, начинал инвестировать, начинал смотреть как вообще происходит инвестирование, как вообще происходит образование населения и как они учатся работать и деньгами, с инвестированием, я понял такую одну вещь – люди набивают шишки на своих ошибках. Я сам набивал шишки на своих ошибках, но это было с 2008 года. Вот с 2008 года я несколько лет набивал ошибки, инвестируя туда не правильно, туда не правильно, туда не правильно. В итоге у меня получилась такая штука, что я заработал опыт, но я потерял кучу денег. Я понял такую вещь, что когда теряешь деньги – ты нарабатываешь опыт. Но ты теряешь деньги. И, что же в этом хорошего или плохого? С одной стороны хорошо – ты молодец, ты уже знаешь, что ты сюда не вложишь, у тебя выжжено коленным железом. С другой стороны ты можешь это как-то по-другому преподнести, ты можешь научить других людей. И я понял, что я могу обучать других людей, показывать те инструменты которые людям нужны, показывать те инструменты, в которые можно инвестировать, с которыми можно работать. И Эти инструменты люди будут использовать. С одной стороны человек, как неопытный какой-то котенок с закрытыми глазками и он думает: а я вложу сюда и получу прибыль. Большие проценты, никаких рисков говорят мы гарантируем. Рисков, конечно нет, правда через месяц, через два или через три компания сливается. С одной стороны человек нарабатывает опыт, но он бы мог просто спросить у меня, я бы ему порекомендовал какую-то

Интервью с Андреем Малаховым.

Оригинал - <https://www.youtube.com/watch?v=YIGitSsHk7Q>

Смотреть больше интервью – <http://blog.in-vesto.ru/interview>

другую компанию и объяснил почему. Например, есть время существования, здесь есть офис, здесь есть поддержка, здесь есть нормальные условия и так далее. То есть, вот эти все характеристики. Я думаю, что да действительно рекомендовать какие-то компании. Человеку хорошо, по тому, что он не теряет деньги, компании хорошо по тому, что это новый клиент, мне хорошо по тому, что ну какой-то процент я зарабатываю с успешных сделок. То есть мне хорошо, когда человек зарабатывает. В итоге получается ситуация: win, win, win – то есть все выигрывают. Все выигрывают, и в итоге, когда происходит такой треугольник: компания, клиент, партнер (я, как партнер), получается что всем хорошо и треугольник не может упасть, он не может поломаться. По этому, я понял, что мне интересно придерживаться такой ситуации. Мне интересно передавать свой опыт другим людям, обучая их, в том числе тренинги проводя и персональное обучение, и людям интересно получать прибыль, в том числе с компанией «АФорекс».

Александр М. – Здорово, потому, что, наряду с тем, что мы делаем одно дело, на мой взгляд, партнеры повышают уровень финансовой грамотности. Стоит сказать, что это большая проблема в нашей стране. Помимо этого, партнер зарабатывает хорошие деньги. Начинающих партнеров, всегда интересуется один момент: можно ли этому научиться и какие ключевые критерии успешности партнера?

Андрей М. – Можно этому научиться. Всегда любой навык можно дублировать, можно его, скажем так, развивать в человеке, который не имеет такого навыка. Каким образом вообще это делается? Вот есть, грубо говоря, человек, который не знает, куда вложить деньги, не знает как торговать, не знает где торговать. И, скажем так, есть два лагеря, два острова: Остров людей, которые не знают и остров людей, которые могут помочь. Важно найти этих людей и соединить их между собой. Каким образом? Это уже и реклама, и персональный сайт, и социальные сети и персональная рекомендация и персональная и персональное обучение. Здесь уже есть тонкость, я не спорю и не отрицаю, что надо работать. И у меня даже есть продукт записан где я объясняю как нужно привлекать партнеров, причем привлекать таким образом, чтобы тратить 3=4

Интервью с Андреем Малаховым.

Оригинал - <https://www.youtube.com/watch?v=YIGitSsHk7Q>

Смотреть больше интервью – <http://blog.in-vesto.ru/interview>

часа в день максимум. И за какое-то время, например за несколько месяцев, выйти на постоянный доход там: 30, 50, 100 долларов в день. Это достаточно неплохой доход, учитывая, что врачи сейчас получают 150 долларов в месяц. По этому, этот навык можно дублировать, этот навык можно передавать. И я даже скажу Вам еще проще, что если Вы спросите своих знакомых, ну вот какой-то начинающий партнер спросит своего знакомого: ты знаешь, как заработать деньги, ты знаешь, как приумножить деньги? Ответа будет два: это страхование и это банки. И тут же возникает вопрос, а почему так мало, а почему не сюда, сюда, сюда? Ой, а я не знаю. А давай я тебе расскажу? И просто персонально получаешь уровень образования, показываешь, человек получает результаты и неплохо получается. То есть достаточно просто научиться этому. Надо просто нужно делать.

Александр М. – Спасибо Андрей за комментарии. на сколько мне известно ты на своем жизненном пути поучаствовал во многих партнерских программах. В том числе, продвигал различного рода продукты. Относительно нашей компании: мы давно сотрудничаем, достаточно продуктивно на мой взгляд. Что ты можешь сказать по поводу сотрудничества с нашей компанией?

Андрей М. – Я говорил уже в других интервью: мне нравится персональный подход. Персональный подход – это когда есть компания, когда есть, например, персональный менеджер Богдан. То есть с человеком важно связаться в любой момент: в выходной, в полночь, в два часа ночи, спросить какие-то вопросы и ты уже эти вопросы решаешь. В других компаниях есть свои службы поддержки, не спорю – они тоже отвечают очень быстро, но ты не знаешь этого человека. Здесь акцент на том, что у тебя есть человек с которым ты можешь общаться, даже где-то кофе пить, обедать и так далее. Ты знаешь этого человека на уровне тесного знакомства. И за счет такого взаимодействия ты знаешь, что тебя не кинут, что обязательства компанией будут выполнены, ты получишь своё вознаграждение, люди получают свои результаты и всем будет хорошо. Здесь нужна надежность. Я много прошел на своем пути: инвестировал, терял деньги, инвестировал, зарабатывал. Есть

Интервью с Андреем Малаховым.

Оригинал - <https://www.youtube.com/watch?v=YIGitSsHk7Q>

Смотреть больше интервью – <http://blog.in-vesto.ru/interview>

кидают, есть не выплачивают, есть не реализуют свои обязательства – есть такое. По этому, я сейчас смотрю не на прибыль, я смотрю на надежность. И, исходя из надежности, я скажу, что «АФорекс» - одна из надежных компаний, с которыми мне приходилось работать.

Александр М. – Спасибо большое, Андрей, за твои комментарии. Мы со своей стороны будем непрерывно работать над тем, чтобы наш сервис становился лучше, наши партнеры становились богаче.

Андрей М. – Клиенты становились образованней.

Александр М. – Клиенты становились образованней – да. По тому, что в этом плане я думаю, что мы все делаем хорошее дело и честно на этом зарабатываем свои деньги. В этом плане, ты сказал, что у тебя есть своя обучающая программа. Насколько я понимаю, у тебя есть предложения начинающим партнерам: ты их можешь обучить, можешь помочь стать на этот путь и начать зарабатывать деньги вместе с тобой?

Андрей М. – Да, я могу и начинающих партнеров и инвесторов обучать, ну, так как, опыт уже с 2008 года. Накопился опыт: как определять надежные компании, как определять надежные инструменты, как инвестировать, выводить и изменять инвестиционный портфель и так далее. То есть вот эти все нюансы, которые новички не знают, именно с точки зрения инвестиций, я им это расшифрую. Если это начинающий партнер – человек хочет зарабатывать на том, что у него есть знакомые, которых он хочет обучить. точно также можно передать эту информацию у меня есть информационный продукт, не будем уточнять какой. То есть те кто захотят, всегда его найдут. В любом случае я могу обучить и партнеров и инвесторов. я надеюсь, что в скорости и трейдеров. Так, что работаем на фоне образования, на фоне образования нашего населения работаем во имя благой цели.

Александр М. – Ну что ж, благая цель – это очень радует. Я уверен, что и среди наших партнеров найдутся люди которые захотят перенять твой опыт, твой успех. Каким образом это можно сделать? Что необходимо сделать, чтобы получить от тебя эту базу знаний.

Андрей М. – Все достаточно просто – обратиться ко мне, а дальше уже разберемся. Меня зовут Андрей Малахов. Меня тяжело не найти. Сайт называется **blog.in-vesto.ru** Андрей Малахов я думаю найдете.

Александр М. – Ну, что ж друзья, рекомендуем Вам настоятельно воспользоваться этой возможностью. Андрей является действующим партнером нашей компании, достаточно давно и успешно работает с нами. Я уверен, ему есть, что Вам рассказать, а Вам есть, что перенять из его обширного опыта. По этому обращайтесь к Андрею, обращайтесь в нашу компанию. Нам тоже есть, что Вам рассказать, чем с Вами поделиться. Я уверен, что совместно мы сделаем надежный, эффективный и долгосрочный бизнес. По этому, всем спасибо за внимание. Андрей, спасибо, что приехал, поделился с нами информацией. Всегда рад тебя видеть здесь. Словом всех желающих, кто хочет приехать лично познакомиться с нашей компанией, пообщаться – мы всегда для этого открыты, нам скрывать нечего, компания у нас прозрачная, приезжайте, будем общаться, будем строить совместный эффективный бизнес.

Андрей М. – Я уже проверил – всё хорошо. До свидания.

Александр М. – Всем спасибо за внимание, с вами была компания «АФорекс», Андрей Малахов. Всего доброго.

Андрей М. – До свидания.